

T G 2

19-04-2016

Ratios de solvabilité

$$\frac{309}{90} = \frac{6 \times 360}{8-1}$$

$$\frac{109}{163}, 64\%$$

Ratios de rentabilité

- 0,29
- 0,79
- 0,24
- 0,17
- 0,24
- 0,32
- 0,45
- 0,13
- 0,19
- 0,25
- 0,36

Durée Moyenne de Remboursement

DMR des fournisseurs = $\frac{4 \times 360}{(8+3) \times 1,2}$ TTC

Actif économique

$$= \text{BFR} + \text{immobilisations Nettes}$$

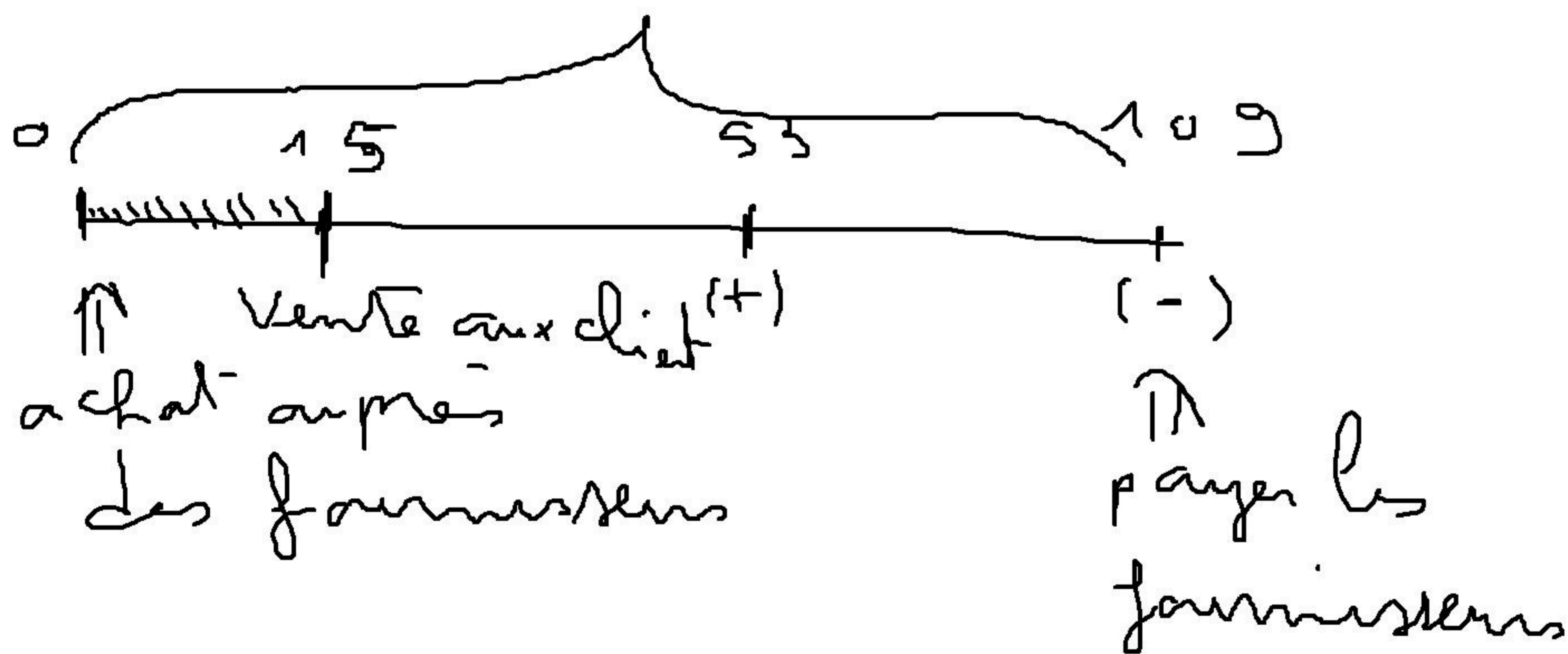
$$= 6 + 22$$

$$= 28$$

Analyse de Ratios

$$R_1 = \text{DMR des fournisseurs} = 109 \text{ jours} \quad \left. \vphantom{R_1} \right\} 90\%$$
$$R_2 = \text{DMR des clients} = 38 \text{ jours}$$

$R_1 > R_2$. bonne maîtrise des délais



$$R_2 = \frac{3 \times 360}{24 \times 1,2} = 38 \text{ jours.}$$

Suite Ex 2 page 8:

1) Charges directes = 32 000 €

2) Charges indirectes = 96 000 €

3) Imputation des charges indirectes
aux meubles A:

nombre d'U.O. = 800

charges indirectes = 96 000

⇒ Coût d'une U.O. en charges indirectes

$$\frac{96000}{800} = 120 \text{ €}$$

⇒ 1h main d'œuvre directe (U.O.)

génère 120 € de charges indirectes

Charges indirectes imputables au
produit A (100 unités produites)

$$120 \times 200 = 24.000 \text{ €}$$

$$\text{Coût unitaire} = \frac{\text{Coût Total}}{1000}$$

1000

↑ quantité
de modules A
produite

$$\text{Or, Coût Total} = \text{Ch. ind.} + \text{Ch. directs}$$

$$= 24000 + 32000$$

$$= 56000 \text{ €}$$

$$\Rightarrow \text{Coût unitaire} = 560 \text{ €}$$

Ex 3 page 8: le seuil de rentabilité

part variable = 4 € / unité

part fixe = 50 000 €

1) Nbre d'unités vendues = 10.000

$$\begin{aligned}\text{Charges Totales} &= \text{charges (part fixe)} \\ &\quad + \text{charges (part variable)} \\ &= 50.000 \\ &\quad + [4 \times 10.000] \\ &= 50.000 + 40.000 \\ &= \underline{90.000 \text{ €}}\end{aligned}$$

$$\begin{aligned}\text{Chiffre d'affaire} &= \text{Prix ventes} \times \text{Quantité} \\ &\quad \text{vendue} \\ &= \underline{PV \times 10.000}\end{aligned}$$

Charges Totales = C.A : au seuil de rentabilité

$$90.000 = PV \times 10.000$$

$$\Rightarrow PV = \frac{90.000}{10.000} = 9 \text{ €}$$

Pour réaliser des bénéfices le prix de vente doit être supérieur à 9 €.

2) $Q_e = 15.000 = \text{quantité critique}$

$$PV = 8 \text{ € / unité}$$

$$\text{charges fixes} = 80.000 \text{ €}$$

Au seuil de rentabilité.

$$C.A = \text{charges totales}$$

$$PV \times Q = \text{charges totales}$$

$$8 \cdot x = \underline{80.000} + 4 \cdot x; x > 15.000$$

$$4x = 80.000 \Rightarrow \boxed{x = 20.000} \quad \left. \vphantom{x} \right\} 15.000$$

La quantité vendue pour avoir une opération

rentable est : 20.001 unités

$Q_{\text{vendue}} > 20.000$

$\Rightarrow Q_{\text{vendue}} > 20.001$

TG2 (page 9)

E x1 (page 10) Reclassement et
imputation des charges

$$Q_{\text{utilisés}} \begin{cases} \rightarrow NP_A = 19000 \\ \searrow NP_B = 31000 \end{cases}$$

$$Q_{\text{utilisés}} = Q_{\text{Achetés}} + \text{Stock initial} - \text{Stock final}$$

Produit A:

$$Q_{\text{utilisés}} = 20000 + 6000 - 7000 \\ = \underline{19000 \text{ €}}$$

Produit-B

$$Q'_{\text{utilisés}} = 36000 + 12000 - 15000 \\ = 31.000 \text{ €}$$

Reclassement des charges:

- frais d'établissement

↳ charges non incorporables

- La rémunération du capital (mais de

(Capital \times Taux de rémunération) / 12 ^{juillet}

$$(200.000 \times 4\%) / 12 = \underline{667 \text{ €}}$$

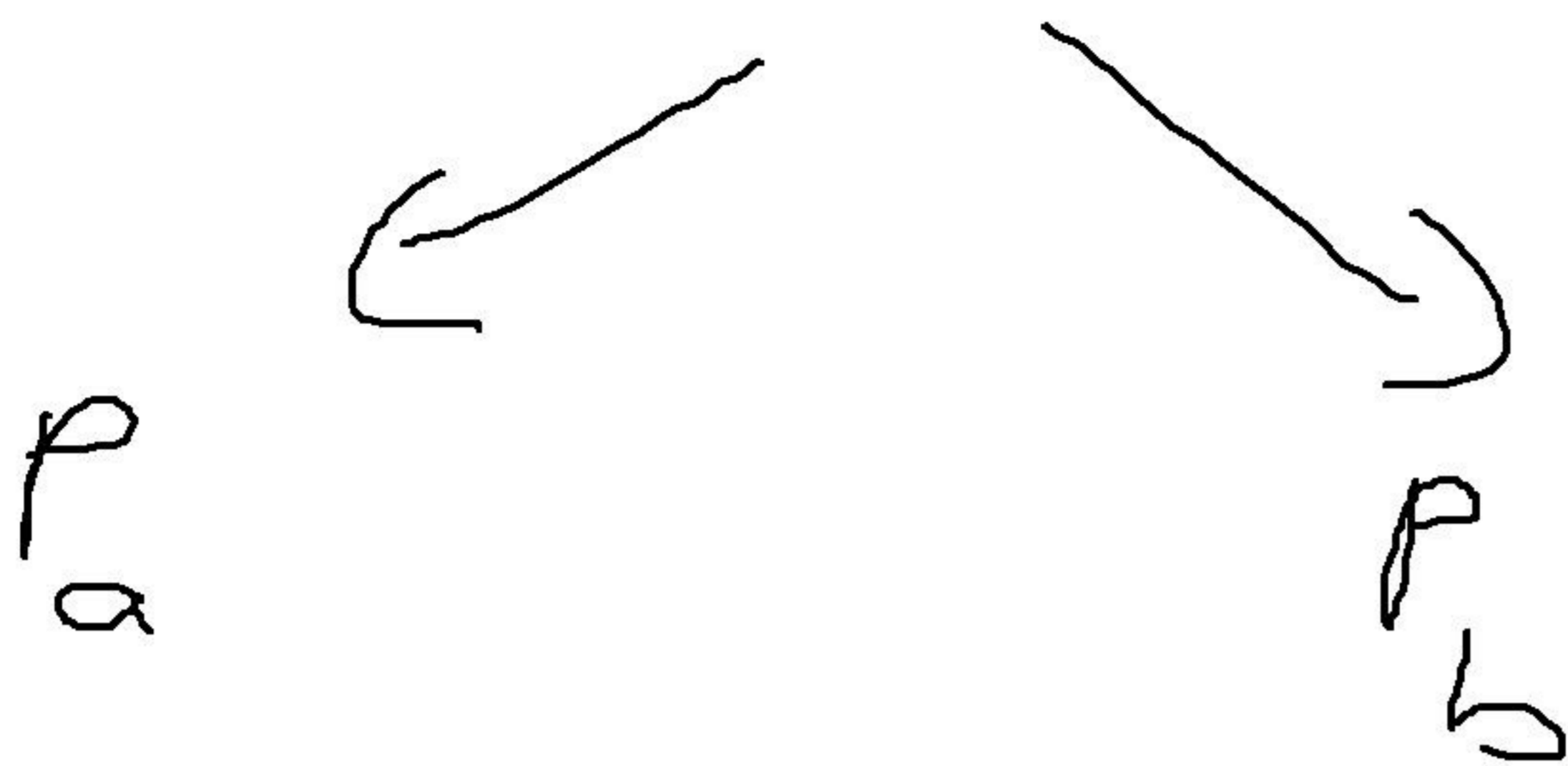
- Loyer: $\frac{7000}{3} = \underline{2333 \text{ €}}$

- Amortissement sur matériel = $\frac{3600}{12} = \underline{300 \text{ €}}$

- Amortissement des installations = $\frac{2400}{12} = \underline{200 \text{ €}}$

charges
juillet = $200 + 300 + 2333 + 667 + 16.000$
+ 36.000
= 55.500 €

Charge . 55 500 €



charges incorporables à A : Y

charges incorporables à B : 2Y

$$55\,500 = Y + 2Y = 3Y$$

$$Y = \frac{55\,500}{3} = 18\,500 \text{ €}$$

Charges → Pa . 18 500 €

Pb :

37.000 €

$$\begin{aligned} \text{Coût}_A &= \text{charges}_A + \text{Q utilisé np} \\ &= 18.500 + 19000 = 37500 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{Cost}_B &= 37000 + 31000 \\ &= 68000 \text{ €} \end{aligned}$$